

Kannst Du mal kurz Safety First in der Industrie etablieren?



Wir können, weil wir wissen. Weltweit setzen 20.000 kluge Köpfe
ihr Wissen für Mensch, Technik und Umwelt sinnvoll ein.

Aushilfe im Bereich Vertriebsdisposition / Neukundengewinnung (w/m/d)

Referenzcode:

I75546

Gesellschaft:

TÜV Rheinland Industrie Service

Standort:

Köln

Ihre Aufgaben

- Telefonischer Kunden Erstkontakt (Kaltakquise) sowie Bestandskundenpflege im vielfältigen Markt Industrie, Gesundheitswesen, Logistik, Immobilienwirtschaft u.a.
- Kurzpräsentation unseres Dienstleistungsportfolios nach eingehenden, spezifischen Briefings.
- Einsatz von (innovativen) Techniken zur Kundenbindung und Kundengewinnung.
- Vereinbaren von Besuchsterminen unserer Sales Manager.
- Die Position ist auf 24 Monate befristet und in Teilzeit zu besetzen.

Ihr Profil

- Affinität zu Technik und Vertrieb.
- Erste Erfahrung im Dienstleistungssektor oder Call Center wünschenswert.
- Routinierter Umgang mit den MS Office Anwendungen.
- Kommunikationsfähiger, begeisternder, freundlicher Charakter mit fließenden Deutschkenntnissen.

Gute Aussichten für Ihre berufliche Laufbahn

Ihr Start bei uns ist mit Sicherheit die richtige Entscheidung. Denn Sie suchen einen starken Partner, der Ihre Leistung schätzt und Ihre Karriereziele fördert. Genau richtig.

Senden Sie uns am besten gleich Ihre Online-Bewerbung und teilen Sie uns Ihre Gehaltsvorstellung mit. Wir sind gespannt auf Sie.



Die Begeisterung für zukunftsweisende Lösungen teilen wir mit über 20.000 Menschen rund um den Globus. Bei TÜV Rheinland kann man sein Wissen eigenverantwortlich einbringen und sich dabei persönlich immer weiter entwickeln. Wir sind ein Team aus hochqualifizierten Experten, die sich verantwortungsvollen Herausforderungen stellen, um das Leben mit wertvollen Leistungen zu bereichern. Wenn auch Sie Ihre Talente sinnstiftend einbringen möchten, kommen Sie zu TÜV Rheinland. Nutzen wir diese vielfältigen Möglichkeiten und machen wir uns gemeinsam auf zu neuen Zielen.